Cambridge International Consulting

Negociación-Comunicación Estratégica-Liderazgo

2025

Líderes en Influencia Estratégica en Iberoamérica

TRANSFORMANDO NEGOCIOS, CREANDO LÍDERES.

APRENDE A **INFLUENCIAR**

www.ciccambridge.com

¿QUIÉNES SOMOS?

CIC está integrada por profesionales formados en la Universidad de Harvard que se especializan en la facilitación de procesos de negociación e influencia estratégica.

Nuestro propósito es lograr la excelencia y el máximo rendimiento en los procesos de negociación de nuestros clientes. Logramos que cada ejecutivo y cada organización alcance la maestría de sus procesos de negociación y liderazgo.

En CIC, ofrecemos soluciones integrales en consultoría y capacitación, especializándonos en Negociación, Persuasión y Liderazgo.

NUESTRO PROPÓSITO
ES LA EXCELENCIA

Resultados probados:
Nuestros casos de éxito hablan por sí mismos.

50.000+
EGRESADOS

6.000+
CURSOS DICTADOS

+600
CASOS DE ÉXITO

+18
PAÍSES HISPANOS

+20
AÑOS DE TRAYECTORIA

-**ALTO RENDIMIENTO**

-**EFICICIENCIA** DE PROCESOS

-**FACILITACIÓN** DE NEGOCIACIONES

-**PREVENCIÓN** DE CONFLICTOS

Nuestros programas de consultoría ha sido un **catalizador de cambio y crecimiento** en diversas organizaciones, impactando significativamente en áreas clave de su funcionamiento.

Hemos logrado una notable mejora en la eficiencia operativa, optimizando procesos y reduciendo tiempos de ejecución, lo cual se traduce en una mayor productividad y un flujo de trabajo más ágil y efectivo.

Finalmente, nuestro enfoque en la mejora de la rentabilidad ha sido excepcional. Mediante la optimización de recursos, la implementación de tácticas de mercado eficaces y el fortalecimiento de la capacidad de negociación, hemos ayudado a las organizaciones a incrementar significativamente sus márgenes de beneficio.

Esto no solo ha generado un retorno de inversión tangible para nuestros clientes, sino que también ha posicionado a sus empresas para un crecimiento y éxito sostenibles en el futuro.

CAPACITACIÓN
CAPACITACIÓN
CAPACITACIÓN

CHARLAS Y SEMINARIOS:

- Temas relacionados con Negociación, Liderazgo,

- Comunicación estratégica y Persuasión

TALLERES IN COMPANY:

- Negociación - Modelo de la Universidad de Harvard

- Liderazgo y Persuasión: Modelo de la Universidad de Harvard

- Liderazgo adaptativo

- Manejo de Conflictos

- Comunicación - Hablar en Público y Convencer

- Creación y organización de contenidos.

ASESORÍA
ASESORÍA
ASESORÍA

- Alto rendimiento

- Facilitación de negociaciones

- Prevención de conflictos

- Campañas políticas

- Manejo de imágen

- Manejo de crisis

- Desarrollo estratégico de relaciones con el esctor público.

LA MAESTRÍA DE
LA NEGOCIACIÓN

Nuestro programa de Negociación está diseñado para equipar a los líderes con habilidades para negociar efectivamente en un entorno global. A través de técnicas avanzadas y prácticas reales, mejoramos significativamente la capacidad de negociación de su equipo, llevando a acuerdos más favorables y relaciones comerciales duraderas.

Uno de los logros más destacados de nuestro programa es el desarrollo de habilidades avanzadas en negociaciones. Hemos equipado a líderes y equipos con técnicas y herramientas para manejar negociaciones de todo tipo, desde las cotidianas hasta las de alto nivel, resultando en acuerdos más beneficiosos y relaciones comerciales sólidas y duraderas.

PERSUASIÓN
Y LIDERAZGO

La Persuasión y el Liderazgo son clave para el éxito empresarial. Nuestros programas están diseñados para desarrollar líderes inspiradores capaces de influir positivamente en sus equipos y stakeholders.

A través de nuestra capacitación, fomentamos un liderazgo que impulsa el cambio, la innovación y un rendimiento excepcional.

5 DÍAS
QUE CAMBIARÁN TU VIDA

WORKSHOP DE NEGOCIACIÓN Y PERSUASIÓN

En el Harvard Faculty Club, Cambridge MA

Cambridge International Consulting ha desarrollado un exclusivo programa ejecutivo de Negociación y Persuasión de 5 días, para posicionar en otro nivel su maestría como líder y negociador

Michael Wheeler - Profesor Harvard

LA MAESTRÍA DE **LA NEGOCIACIÓN**

CIC Cambridge International Consulting ha desarrollado este programa de Negociación y Persuasión, diseñado específicamente para empresarios, ejecutivos y líderes públicos en Latinoamérica.

La metodología utilizada en este taller se basa en el análisis de casos reales, la simulación de situaciones de trabajo y la realización de actividades diseñadas para promover el aprendizaje, haciendo de este taller un evento indispensable para los líderes del presente y del futuro.

PROFESORES
PROFESORES
PROFESORES

Samuel **Dinnar**

Basado en su reciente investigación, Dinnar frecuentemente es orador acerca de los costosos errores del emprendimiento y el liderazgo ejecutivo.

Dinnar es ex-alumno de Technion, con grado en Computación y en Ingeniería Aeronáutica y Espacial, y DPG de la Escuela de Negocios de Harvard.

Gary **Orren**

Ha sido nombrado como el “Roy E. Larsen Professor” de las Políticas Públicas y Gerencia de la Universidad de Harvard. Ha enseñado en esta Universidad por más de 30 años en la Facultad de Gobierno John F. Kennedy.

Ha trabajado como asesor político para campañas electorales de Estados Unidos y otros países.

LOS MEJORES PROFESORES
DE HARVARD

Michael **Wheeler**

Pertenece a la promoción MBA de 1952 del Professor of Management Practice en la Escuela de Negocios de Harvard, donde enseña Negociación y sobre La moral del Líder. En años anteriores, se desempeñó como Presidente de la facultad del primer año del programa MBA y dirigió el curso de negociación.

Ha sido profesor de liderazgo, valores y toma de decisiones y, como profesor visitante en la Escuela de Leyes de Harvard.

Dan **Shapiro**

Es Director del Programa Internacional de Negociación de Harvard y Director Asociado del Proyecto de Negociación de Harvard en la Facultad de Derecho de Harvard.

Es coautor con Roger Fisher del best seller “Beyond Reason” (Más allá de la razón: El uso de las emociones en la negociación).

Es pionero en un nuevo programa de investigación sobre las dimensiones emocionales y de la identidad en la resolución de conflictos internacionales.

Jamil **Mahuad**

Jamil Mahuad, expresidente de Ecuador fue nominado al Premio Nobel de la Paz en 1999, por la firma del acuerdo de paz con el Presidente Fujimori del Perú. Co-fundador y consultor del Proyecto de Negociación Internacional de la Universidad de Harvard.

Miembro del Directorio de la Iniciativa para el Camino de Abraham, Consultor del Directorio de Mediadores sin Fronteras. El Presidente Clinton señaló que Mahuad había liderado la solución del conflicto más largo del hemisferio sur.

LOS EXPERTOS: LA GENTE DE CAMBRIDGE

El equipo de CIC Cambridge International Consulting,
está específicamente conformado por especialistas
en las disciplinas de negociación, comunicación, persuasión
y liderazgo, con el claro objetivo de que nuestros clientes consoliden
su capacidad de influir en su entorno de manera estratégica.

La gente de Cambridge tiene una dilatada experiencia,
cuyo eje central es la excelencia como el telón de fondo
que enmarca todas las actividades que realizamos,
de las que depende la existencia misma de
CIC Cambridge International Consulting.

2025 Catálogo de productos

Gustavo **Velásquez**

PRESIDENTE CIC

Ph.D., MPA Harvard Kennedy School,
Programa Avanzado de Gerencia, Abogado.

Alberto **Suárez Ledo**

DIRECTOR CIC

Psicólogo, Especialización en Gerencia
de Recursos Humanos.

Álvaro **Benavidez**

DIRECTOR CIC

Comunicador Social, Master in Mass
Communications Research de Leicester Uni.

Nelson **Espinal**

CIC REPÚBLICA DOMINICANA

Associate del MIT
Harvard Public Disputes Program
at Harvard Law School

Eduardo **Moane**

CEO CIC PERÚ

Socio principal: Cambridge International Consulting PERÚ.
Fundador y presidente: Asociación Peruana de Negociación, Arbitraje y Conciliación.

Igor **Cuotto**

CONSULTOR SENIOR

Manuel **Canelón**

CONSULTOR SENIOR

LOS EXPERTOS: LA GENTE DE CAMBRIDGE

CONTÁCTANOS

CONTÁCTANOS
CONTÁCTANOS

CORREO ELECTRÓNICO:

cambridge@persuadir.com

mjaimes@persuadir.com

NÚMEROS DE CONTACTO:

+1 (617) 331 3026

+57 (313) 815.0049

REDES SOCIALES:

@CIC_Cambridge

@cic_cambridge

CIC Cambridge International Consulting

CIC - Cambridge International Consulting